

Nel cuore del family business

Lo Studio Vasapoli & Associati è riconosciuto come un punto di riferimento a livello nazionale nel settore tributario ed è altamente specializzato nella pianificazione patrimoniale, del passaggio generazionale e dell'asset protection

Fondato nel 1989, uffici a Torino e Milano, Vasapoli & Associati è uno Studio dinamico di commercialisti che assiste in tutta Italia clienti internazionali e italiani che operano in diversi settori di attività. All'attività professionale i suoi soci affiancano una intensa attività scientifica di pubblicistica e di docenza, che ha portato lo Studio, sotto la guida del managing partner Andrea Vasapoli, a essere riconosciuto come un punto di riferimento a livello nazionale nel settore tributario. Lo Studio è, inoltre, altamente specializzato nell'ambito della pianificazione patrimoniale, del passaggio generazionale e dell'asset protection e molti dei suoi professionisti fanno parte della Society of Trust and Estate Practitioners (STEP), oltre a essere accreditati all'Associazione Il trust in Italia.

Nell'ambito della crisi che le imprese sono state chiamate ad affrontare a fronte della pandemia di Covid-19, Vasapoli & Associati, in collaborazione con Weigmann Studio Legale e il professor Angelo Chianale, con uno spirito solidaristico richiesto dalla situazione di straordinaria emergenza che attraversava il Paese, ha redatto e reso disponibile a tutti la Guida «COVID-19 Gestire l'emergenza e prepararsi al domani», ripetutamente aggiornata, che esamina, con un approccio interdisciplinare, i principali aspetti e le problematiche fiscali, legali e finanziarie che le imprese sono state chiamate a fronteggiare. La Guida è stata redatta con il fine di ricordare a uniti, con una esposizione chiara e ragionata, l'esame delle numerose norme emergenziali che sono state emanate, aiutando le imprese a gestire l'emergenza e prepararsi al domani.

Domanda. La situazione di emergenza e di crisi



Andrea
Vasapoli



conseguente alla pandemia di Covid-19 ha fatto emergere profili di criticità strutturale sulle imprese e sugli imprenditori?

Risposta. Al di là delle difficoltà economiche contingenti, la pandemia ha fatto emergere in particolare due profili di critica, uno relativo all'organizzazione interna delle imprese, l'altro relativo alla mancata pianificazione del passaggio generazionale.

D. Quali sono i profili critici emersi in relazione all'organizzazione interna delle imprese?

R. In particolare l'eccessiva concentrazione di poteri nelle mani di un singolo soggetto e la conseguente difficoltà a gestire una situazione di emergenza, così come sul piano manageriale è emersa la mancanza di riserve e linee pronte a subentrare in situazioni critiche.

D. E con riferimento ai patrimoni familiari?

R. Molti imprenditori si sono reali conto che, pur avendo in parte tratteggiato il

subentro della generazione futura, in realtà questa generazione non è ancora pronta per prendere in mano le redini dell'azienda. Al tempo stesso si è compreso che la mancata adeguata pianificazione del passaggio generazionale rischia di avere effetti fortemente negativi su patrimoni anche importanti.

D. Cosa si può fare per ovviare a tali criticità?

R. Sul piano interno delle imprese occorre una ragionata rivisitazione dei processi decisori e un ripensamento del sistema delle deleghe, anche attribuendo maggiori responsabilità ai collaboratori. Sul piano dei patrimoni familiari occorre una attenta analisi delle situazioni delle singole famiglie, tenendo presente che l'ordinamento mette a disposizione moltissimi strumenti, sia dal punto di vista civilistico sia fiscale, che consentono di pianificare in modo efficace il passaggio generazionale; ma è necessario pensarci per tempo. Non è mai troppo presto per farlo.



VASAPOLI
& ASSOCIATI

Consulenti Tributaristi e Legali